



Responsable Offres (F/H)

Qui sommes-nous ?

La société MOSS est une joint-venture entre deux leaders mondiaux, AIRBUS et THALES, créée en 2002. C'est une société d'une centaine de personnes, du domaine de la défense, spécialisée en ingénierie système. Située à Issy-les-Moulineaux, à 500 mètres de Balard et du Ministère des Armées, notre rôle principal consiste à assister la DGA (Direction Générale de l'Armement) dans sa maîtrise d'ouvrage de systèmes de commandement et de conduite d'opérations aérospatiales.

Pour plus d'informations : www.moss.fr

Poste à pourvoir en CDI sur le site d'Issy-les-Moulineaux

Ce que nous pouvons accomplir ensemble :

Au sein de la Direction des Offres, et directement rattaché(e), à sa Directrice, votre rôle consiste à, d'une part, renforcer la capacité de MOSS à gagner des offres, d'autre part à contribuer à améliorer, en commun avec l'ensemble de l'équipe de responsable des offres, l'organisation et l'efficacité de l'élaboration de celles-ci : anticipation, prise en compte des sous-traitants, réactivité.

Pour une offre donnée, le Responsable Offres est responsable de l'élaboration de l'offre gagnante. Il élabore la stratégie de réponse et l'estimation du prix de vente cible, en collaboration étroite avec le Directeur Commercial. Il assure le rôle d'interlocuteur direct avec le client pour suivre les évolutions de besoins, déterminer en commun le périmètre de chaque offre et préciser les hypothèses associées.

Vous prenez en charge directement, en associant suivant les cas les experts MOSS concernés :

- la réalisation de la proposition technique ;
- l'établissement du devis (estimation du coût interne) et des risques associés ;
- la relation technique avec les industriels associés/consultés, ainsi qu'un support ultérieur à l'élaboration des documents contractuels avec ces industriels (Enoncés des travaux, CCTP) ;
- la préparation des éléments concernés pour les revues d'offres internes et externes, en cohérence avec le Directeur Commercial ;
- la participation aux négociations avec le client.

L'environnement du poste nécessite une capacité à travailler avec de multiples interlocuteurs :

- en interne MOSS : Directeur Commercial, architectes et référents MOSS pour l'établissement de l'offre technique et du devis associé, Direction Technique, interlocuteurs des achats ;
- en externe MOSS : clients, fournisseurs, partenaires, sous-traitants éventuels.

Qui êtes-vous ?

Formation et expérience

- école d'ingénieurs ou équivalent ;
- expérience de plusieurs années en élaboration et/ou conduite d'offres ;
- connaissance du domaine des SIOC des armées (exemples : SIA, SCCOA, ACCS, ...).



Savoir faire

- capacité d'écoute et de relationnel, en interne et externe MOSS ;
- capacité de management transverse ;
- capacité de rédaction et de synthèse.
-

Savoir-être

- organisation, réactivité, sens de l'échéance ;
- capacité à travailler avec de multiples interlocuteurs.

Vous souhaitez intégrer une petite structure réactive, au plus proche du client, tout en gardant la proximité avec de grands groupes de Défense afin de pouvoir évoluer ? Rejoignez-MOSS !

Le poste pouvant nécessiter d'accéder à des informations relevant du secret de la défense nationale, la personne retenue fera l'objet d'une procédure d'habilitation, conformément aux dispositions des articles R.2311-1 et suivants du Code de la défense et de l'IGI 1300 SGDSN/PSE du 09 août 2021.